NTLIFT

Презентация для инвесторов

ООО «Новые технологии»

Российский производитель погружных электроцентробежных насосов для добычи нефти

Октябрь 2026

Заявление об ограничении ответственности

Представленная информация подготовлена с использованием данных, доступных ООО «Новые технологии» (далее – Компания) на момент ее составления. С момента составления презентации на деятельность Компании и содержание презентации могли повлиять внешние или иные факторы. Кроме того, настоящая презентация может не включать в себя всю необходимую информацию о Компании. Компания не дает, прямо или косвенно, никаких заверений или гарантий в отношении точности, полноты или достоверности информации, содержащейся в настоящей презентации.

Прогнозные заявления, содержащиеся в настоящей презентации, основаны на ряде предположений, которые могут оказаться неверными. Прогнозные заявления, в силу своей специфики, связаны с неотъемлемым риском и неопределенностью. Компания предупреждает о том, что фактические результаты могут существенно отличаться от выраженных, прямо или косвенно, в прогнозных заявлениях. Для более подробной информации об основных рисках необходимо обратиться к последнему Годовому отчету Компании.

Настоящая презентация не представляет собой и не является частью рекламы ценных бумаг, предложения или приглашения продать или выпустить или предложения купить или подписаться на какие-либо ценные бумаги Компании. Ни настоящая презентация, ни ее часть, ни факт представления настоящей презентации или ее распространения не являются основой для какого-либо контракта или инвестиционного решения и не должны приниматься во внимание при заключении какого-либо контракта или принятии инвестиционного решения.

Финансовые показатели приведены по консолидированной отчетности Группы компаний «Новые технологии» по МСФО, если не указано иное. Скорректированная EBITDA, чистый долг и рассчитанные на их основе коэффициенты не являются показателями, предусмотренными МСФО.

Содержание

01	**Резюме** Ключевые показатели и факторы инвестиционной привлекательности	с. 4
02	**Обзор бизнеса** Клиенты, история, производство, бизнес-модель и арендный портфель	с. 6
03	**Рынок** Рынок УЭЦН, бурения и нефтесервисных услуг в России	с. 13
04	**Финансовые результаты** Выручка, EBITDA и баланс Группы по МСФО	с. 16
05	**Кредитный профиль** Долговая нагрузка, структура долга, рейтинги, облигации и стратегия	с. 20
06	**Приложение** Глоссарий сокращений	с. 26

«Новые технологии» в цифрах

Бизнес и рынок

2003
год основания Компании: более 20 лет на рынке

~33%
доля рынка УЭЦН по данным тендеров, топ-3 производителей в России

660 УЭЦН
в месяц – мощность по выпуску, до 1 200 ремонтов в месяц

17 700 установок
в работе у заказчиков (продажа и аренда)

Контракты и арендный парк

130,2 млрд руб.
портфель контрактов на 01.09.2026 с исполнением до 2038 г.

37,4 млрд руб.
платежи по действующим договорам аренды на 30.06.2026

4 750 УЭЦН
арендный парк на 01.01.2026

91%
доля аренды и сервиса в выручке за 1П2026

Финансы и кредитное качество

11,1 млрд руб.
EBITDA LTM на 30.06.2026, рентабельность 57%

1,65x
чистый долг/EBITDA LTM на 30.06.2026

A.ru НКР | **A-(RU)** АКРА
кредитные рейтинги, прогнозы «Стабильный»

11 выпусков
биржевых облигаций с 2022 г. общим объемом 10,2 млрд руб.

Источник: данные Компании, консолидированная отчетность Группы по МСФО. EBITDA – скорректированный показатель, LTM – за последние 12 месяцев

Факторы инвестиционной привлекательности

1 **Бизнес-модель полного цикла** с. 10–11

Компания производит, продает, сдает в аренду и обслуживает УЭЦН, сопровождая установку на протяжении всего срока службы

2 **Предсказуемая выручка** с. 12

Долгосрочные договоры аренды и сервиса обеспечивают загрузку производства и поступления на годы вперед

3 **Рост выручки и рентабельности** с. 17–18

Смещение выручки от продажи оборудования к аренде и сервису повышает рентабельность и устойчивость бизнеса

4 **Резерв производственных мощностей** с. 9

Выпуск УЭЦН можно нарастить без существенных капитальных вложений

5 **Технологии и качество** с. 9

ЭЦН собственной разработки: экономия электроэнергии 15–25%[1], первое-второе место по качеству по оценкам заказчиков

6 **Клиенты – лидеры нефтедобычи** с. 7

Долгосрочное сотрудничество с крупнейшими нефтедобывающими компаниями России и стран СНГ

7 **Консервативная финансовая политика** с. 21–22

Ограничение долговой нагрузки, выполнение ковенантов, заимствования только в рублях

8 **Высокое кредитное качество** с. 23–24

Рейтинги от НКР и АКРА с прогнозом «Стабильный», регулярные выпуски облигаций, все оферты пройдены

Источник: данные Компании, консолидированная отчетность Группы по МСФО, проспект ценных бумаг. [1] По оценке Компании в сравнении с оборудованием компаний-конкурентов на рынке аренды УЭЦН

Раздел

02

01 **Резюме** — Ключевые показатели и факторы инвестиционной привлекательности — с. 4

02 **Обзор бизнеса** — Клиенты, история, производство, бизнес-модель и арендный портфель — с. 6

03 **Рынок** — Рынок УЭЦН, бурения и нефтесервисных услуг в России — с. 13

04 **Финансовые результаты** — Выручка, EBITDA и баланс Группы по МСФО — с. 16

05 **Кредитный профиль** — Долговая нагрузка, структура долга, рейтинги, облигации и стратегия — с. 20

06 **Приложение** — Глоссарий сокращений — с. 26

Клиенты – крупнейшие нефтяные компании России и СНГ

ООО «Новые технологии» разрабатывает, производит, продает, сдает в аренду и обслуживает погружное оборудование для добычи нефти

Участники	Е.И. Игнатов – 80% (генеральный директор с 2008 г.), О.Ю. Думлер – 20%
Отчетность	Консолидированная отчетность по МСФО: 2025 г. – аудит, 1П2026 – обзорная проверка, аудитор – «ФинЭкспертиза»

Ключевые клиенты

Роснефть, Газпром нефть, Сургутнефтегаз, Tatneft, Башнефть, Славнефть, РуссНефть, ННК, Иркутская нефтяная компания, Новатэк, SOCAR, КазМунайГаз

Источник: данные Компании, консолидированная отчетность Группы по МСФО

История развития: от комплектующих до полного цикла услуг

2003

Основание Компании: производство запасных частей и сборка ЭЦН, литье рабочих органов

2004

Сотрудничество с РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина: испытания новых моделей оборудования

2007

Запуск собственной марки, испытания на объектах Роснефти, Славнефти, Сургутнефтегаза и Лукойла

2011–2015

Производство электродвигателей и протекторов, инженерно-технический центр, сервисные базы в Нефтеюганске, Бузулуке и Ноябрьске, аренда УЭЦН для «Газпром нефти»

2017–2020

Выход в Латинскую Америку (Колумбия, Эквадор), сервисные базы в Нижневартовске и Губкинском

2022

Крупнейший поставщик УЭЦН для Роснефти, контрактная база более 69 млрд руб., дебютный выпуск облигаций

2023

Рейтинг АКРА, второй выпуск облигаций

2024–2025

Программа биржевых облигаций 001Р и регулярные размещения на Московской Бирже

2026

Новые договоры с «Газпром нефтью» расширили портфель контрактов

Источник: данные Компании, проспект ценных бумаг

Производство в Татарстане, сервис в регионах нефтедобычи

Производственные площадки Сервисные центры

Страны коммерческого присутствия: Россия, Казахстан, Азербайджан, Колумбия, Эквадор, Венесуэла.
Зарубежный сервисный центр – филиал в Колумбии

2 площадки
выпуск и ремонт оборудования

6 сервисных центров
в регионах добычи: полевое сопровождение и оптимизация механизированной добычи

+1/3
резерв для роста выпуска УЭЦН без существенных капитальных вложений

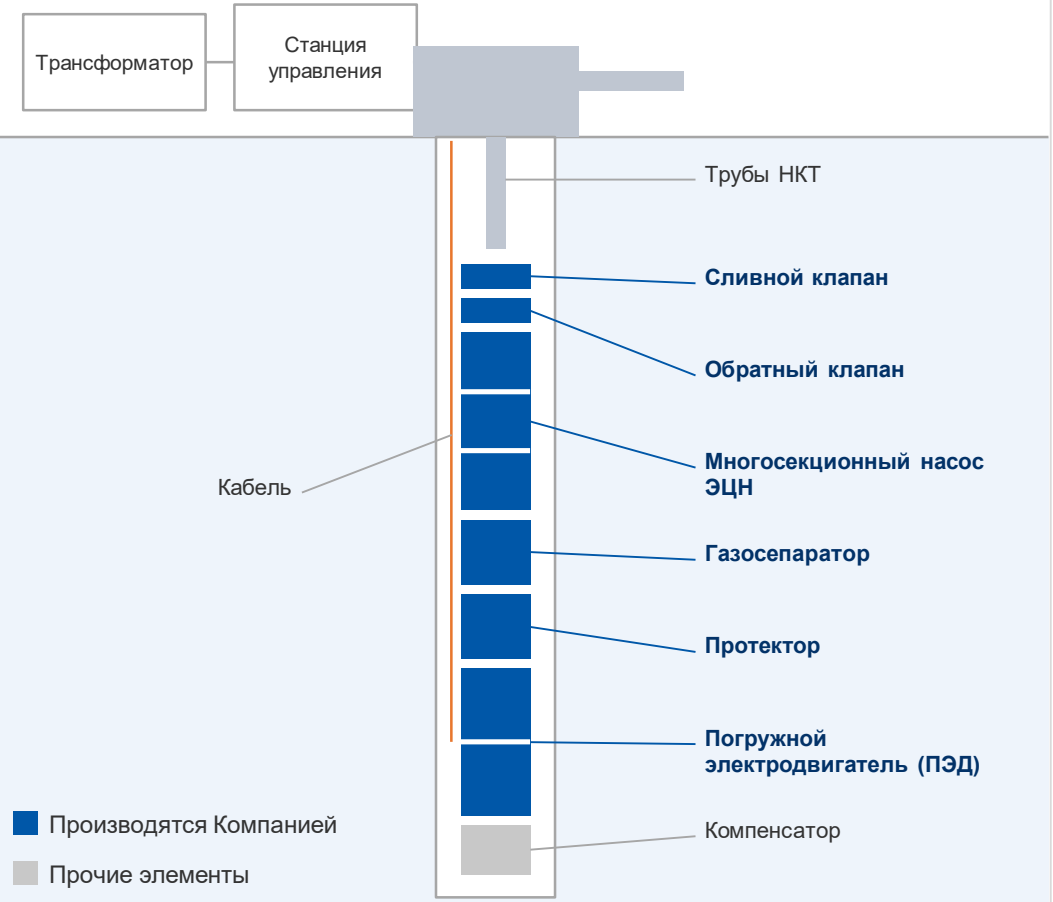
300 типоразмеров
ЭЦН собственной разработки: инженерно-технический центр, литье рабочих органов, роботизированная сборка

Системы менеджмента соответствуют стандартам ISO 9001, ISO 14001 и ISO 45001

Источник: данные Компании, проспект ценных бумаг. Карта схематична

Компания производит ключевые узлы УЭЦН и обслуживает их

Схема установки УЭЦН



Использование оборудования Компании в нефтедобыче

- После бурения новых скважин нефтяные компании оснащают их погружным оборудованием для добычи нефти (УЭЦН)
- Подрядчик на обеспечение УЭЦН выбирается на тендерной основе по специализированной номенклатуре
- Компания участвует в тендерах на продажу, прокат и сервисное обслуживание УЭЦН
- **На протяжении всего жизненного цикла УЭЦН договор аренды установки может быть заключен только с компанией, которая ее поставила**
- Неистощенные скважины не консервируются
- **После истощения запасов нефти скважина консервируется, оборудование извлекается**

УЭЦН – приоритетная технология эксплуатации нефтяных скважин и основной способ нефтедобычи в России. Спрос поддерживается действующим фондом скважин: они продолжают работать и в периоды снижения цен на нефть

Источник: данные Компании, проспект ценных бумаг. Схема установки упрощена

Бизнес-модель охватывает весь жизненный цикл установки

Жизненный цикл оборудования

Модель долгосрочной аренды

Производство

Серийное оборудование поставляется за 4 недели, установки под паспорт конкретной скважины – за 2–5 месяцев

Финансирование

Часть установок реализуется лизинговым компаниям с авансом около 15–20% и возвращается Компании в лизинг

Целевая аренда

Установки сдаются заказчику на синхронизированный с финансированием срок 7–10 лет

Сервис и ремонт

Компания обслуживает собственный арендный парк в течение всего срока договора

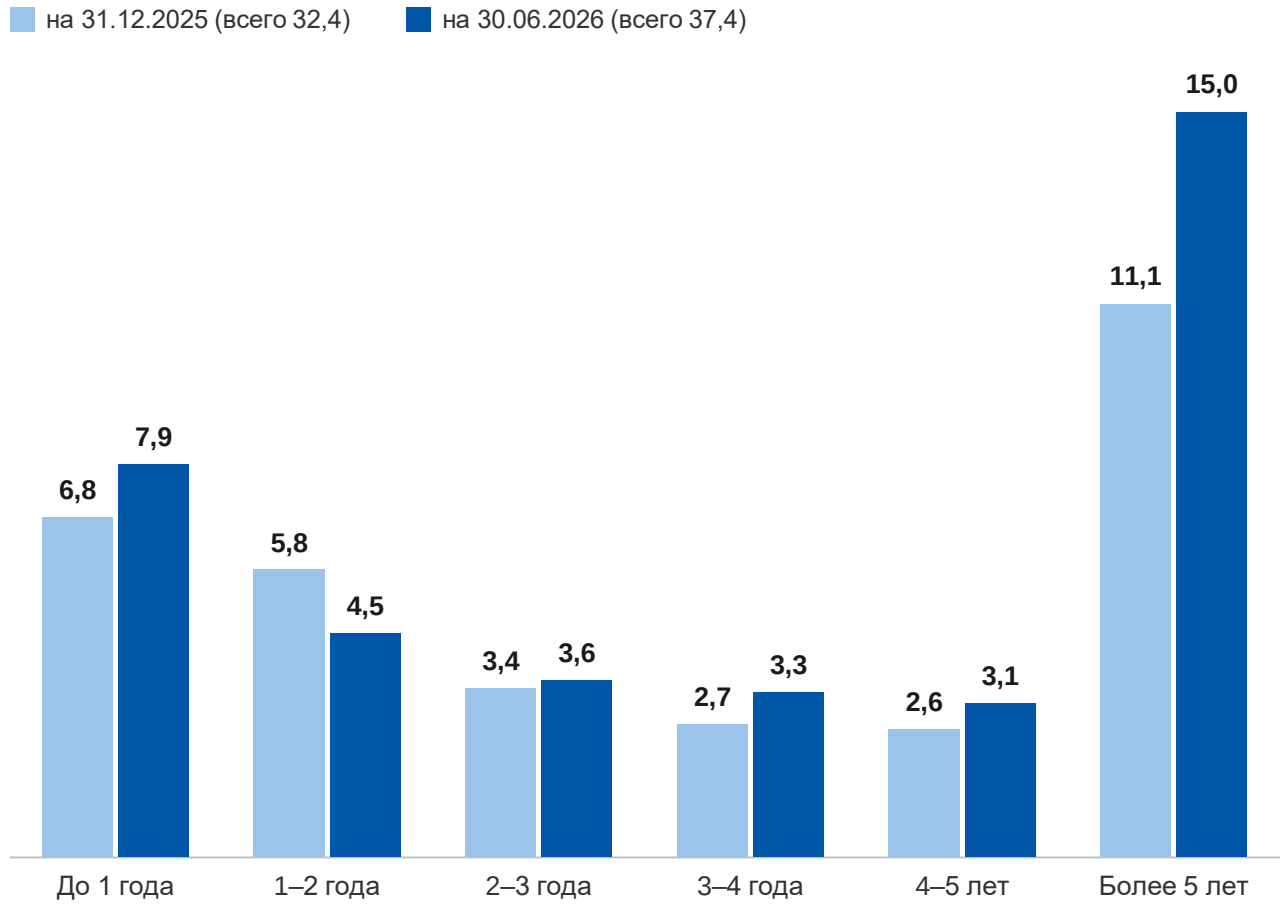
Окупаемость

Срок полной окупаемости установки не превышает 3 лет

Источник: данные Компании, проспект ценных бумаг

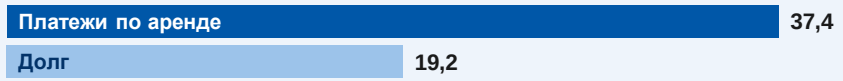
Арендный портфель обеспечивает предсказуемую выручку

Платежи по действующим договорам аренды, млрд руб.



+15%
рост платежей по действующим договорам аренды за первое полугодие 2026 г.

почти в 2 раза
платежи по аренде превышают совокупный долг Группы



40%
платежей приходится на период более 5 лет

20,1 млрд руб.
остаточная стоимость оборудования, переданного в аренду, на 30.06.2026

Источник: данные Компании, консолидированная отчетность Группы по МСФО (примечания «Выручка» и «Основные средства»). Недисконтированные платежи по действующим договорам аренды оборудования

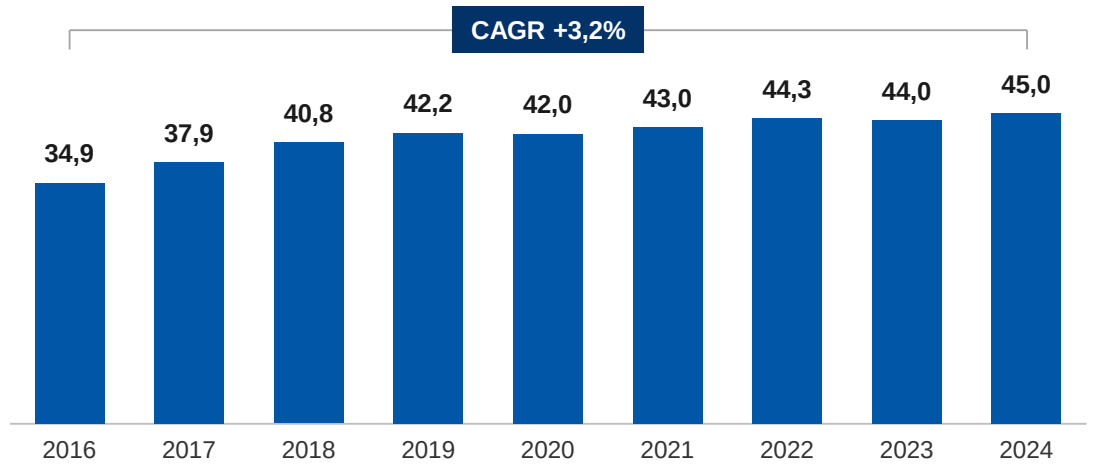
Раздел

03

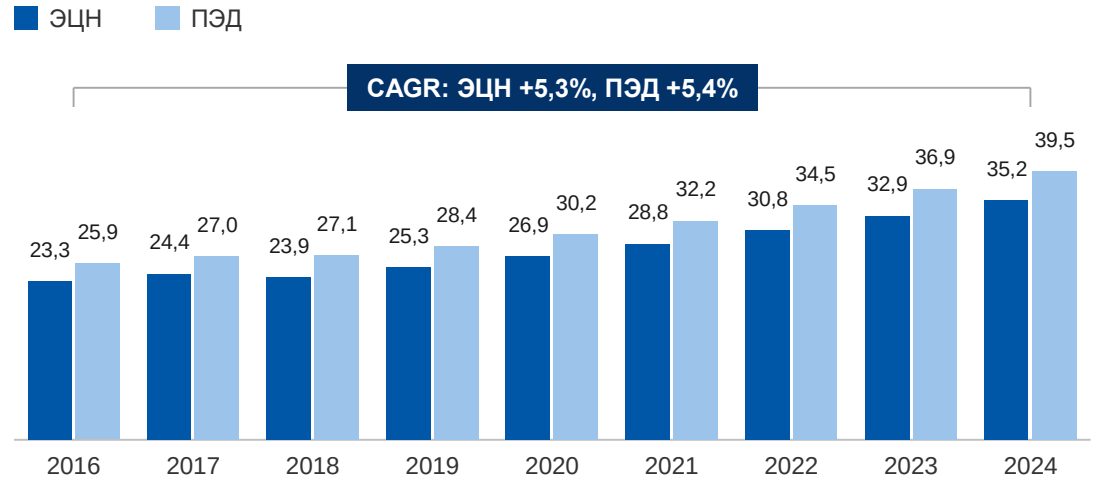
01	**Резюме** Ключевые показатели и факторы инвестиционной привлекательности	с. 4
02	**Обзор бизнеса** Клиенты, история, производство, бизнес-модель и арендный портфель	с. 6
03	**Рынок** Рынок УЭЦН, бурения и нефтесервисных услуг в России	с. 13
04	**Финансовые результаты** Выручка, EBITDA и баланс Группы по МСФО	с. 16
05	**Кредитный профиль** Долговая нагрузка, структура долга, рейтинги, облигации и стратегия	с. 20
06	**Приложение** Глоссарий сокращений	с. 26

Рынок УЭЦН растет, Компания занимает около трети рынка

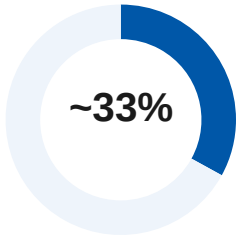
Рынок УЭЦН в России, млрд руб.



Потребление ЭЦН и ПЭД в России, тыс. ед.



Доля Компании на рынке УЭЦН



по данным тендеров на 01.07.2025: Компания входит в тройку крупнейших производителей УЭЦН в России

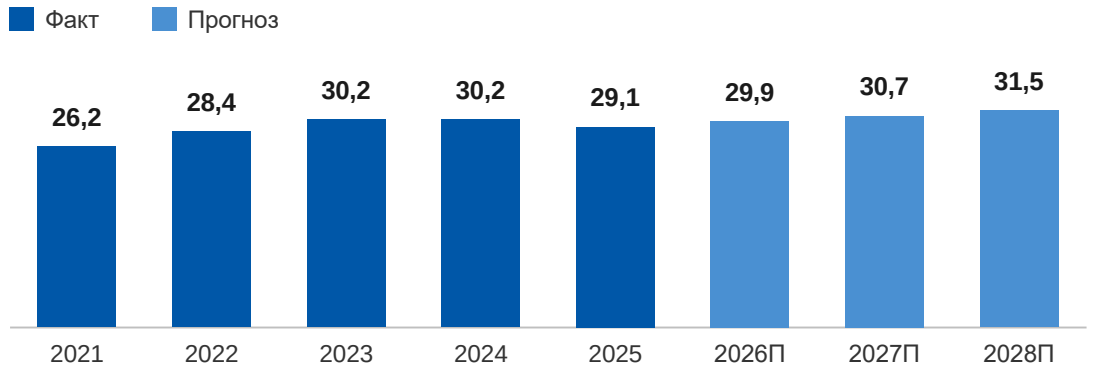
Ключевые тенденции рынка

- Рынок высококонцентрированный: приостановка инвестиций иностранными игроками усиливает позиции российских лидеров, в том числе Компании
- Около 60% запасов нефти в России – трудноизвлекаемые, обводненные и истощенные, их доля растет: добыча требует больше оборудования
- Старые скважины продолжают работать и при снижении цен на нефть, что поддерживает спрос на УЭЦН и сервис
- Основные конкуренты: ПК «Борец», «Новомет-Пермь», «Римера-Алнас», «Алмаз-Нефтесервис», сервисные подразделения Baker Hughes и Schlumberger

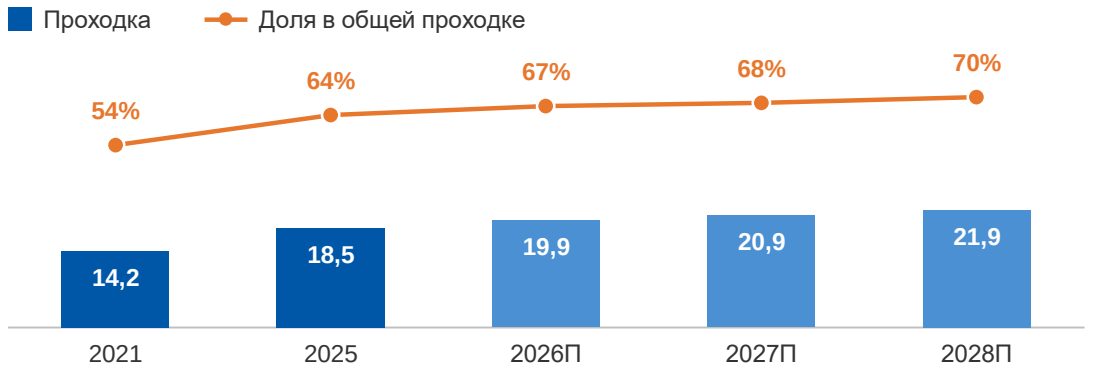
Источник: консалтинговая группа «Текарт» (данные на основе отчетности компаний и экспертного опроса, данные ФСГС РФ и ФТС РФ; за 2022–2024 гг. – данные Компании), проспект ценных бумаг. CAGR – среднегодовой темп роста за 2016–2024 гг.

Рынок бурения в России: прогноз роста на 2026–2028 гг.

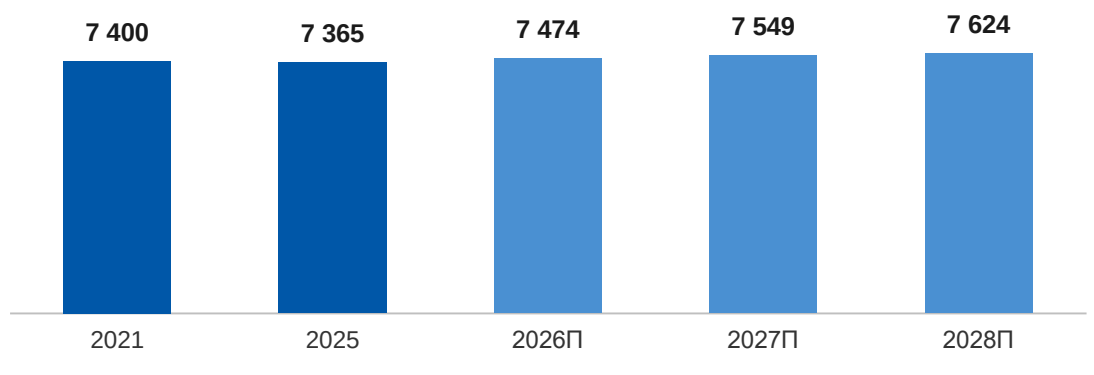
Проходка в эксплуатационном бурении, млн м — CAGR +2,7%



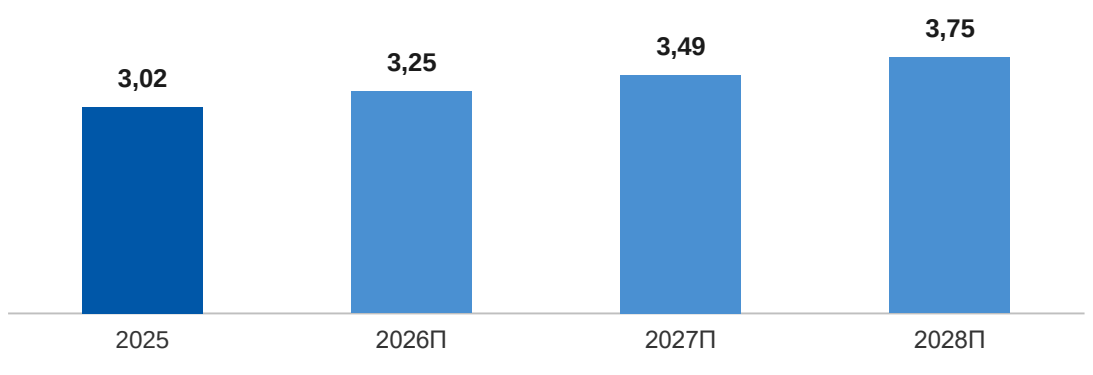
Горизонтальное бурение, млн м — CAGR +5,8%



Ввод новых скважин, ед. — CAGR +1,2%



Рынок нефтесервисных услуг, трлн руб. — CAGR +7,5%



Источник: обзор Kasatkin Consulting (публикация «Ведомости», 17.09.2026); проходка за 2022–2024 гг. – отраслевые данные (Neftegaz.RU, «Ведомости»). В 2025 г. проходка снизилась на 3,4%, рынок нефтесервиса – на 3,2%. П – прогноз Kasatkin Consulting, CAGR – среднегодовой темп роста за 2025–2028 гг.

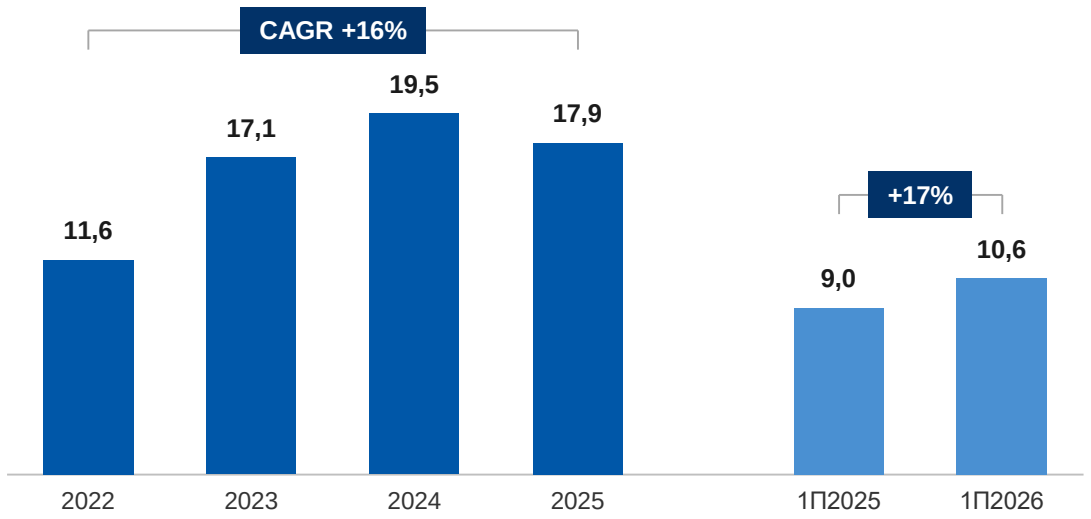
Раздел

04

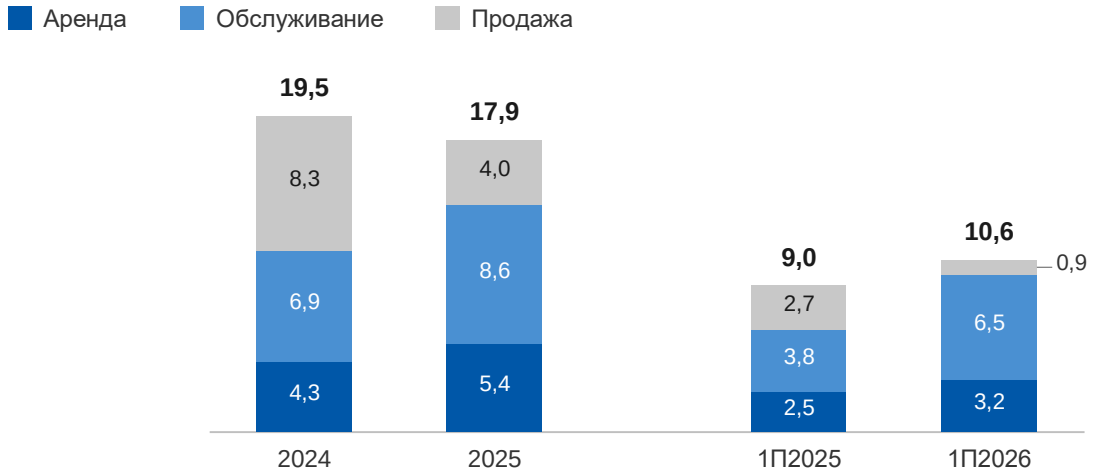
01	**Резюме** Ключевые показатели и факторы инвестиционной привлекательности	с. 4
02	**Обзор бизнеса** Клиенты, история, производство, бизнес-модель и арендный портфель	с. 6
03	**Рынок** Рынок УЭЦН, бурения и нефтесервисных услуг в России	с. 13
04	**Финансовые результаты** Выручка, EBITDA и баланс Группы по МСФО	с. 16
05	**Кредитный профиль** Долговая нагрузка, структура долга, рейтинги, облигации и стратегия	с. 20
06	**Приложение** Глоссарий сокращений	с. 26

Выручка смещается к аренде и сервису

Динамика выручки, млрд руб.



Структура выручки по видам деятельности, млрд руб.



	2024	2025	1П2025	1П2026
Доля аренды и сервиса	**57%**	**78%**	**70%**	**91%**

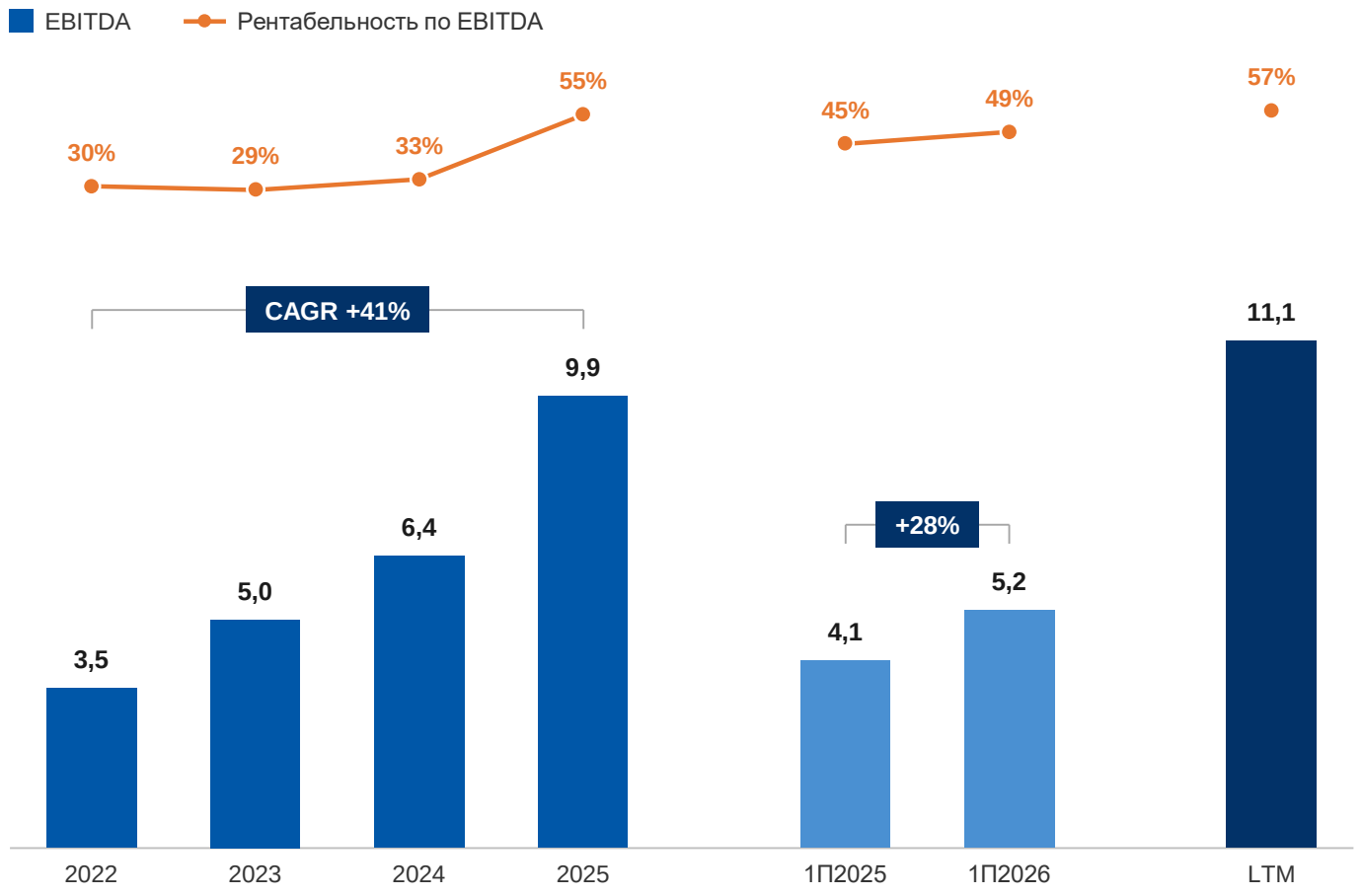
Драйверы роста ключевых показателей

- Большой портфель долгосрочных контрактов
- Сокращение инвестиций и уход с российского рынка зарубежных нефтесервисных компаний
- Рост спроса на продукцию и услуги Компании при освоении трудноизвлекаемых запасов нефти
- Стабильный спрос на нефть на отечественном и мировом рынках в средне- и долгосрочной перспективе

Источник: консолидированная отчетность Группы по МСФО. Продажа – реализация продукции и товаров, прочая выручка (в 1П2026 – 0,9 млрд руб.). CAGR – среднегодовой темп роста за 2022–2025 гг.

EBITDA растет быстрее выручки

EBITDA и рентабельность по EBITDA, млрд руб.



Прибыль и покрытие процентов, млрд руб.

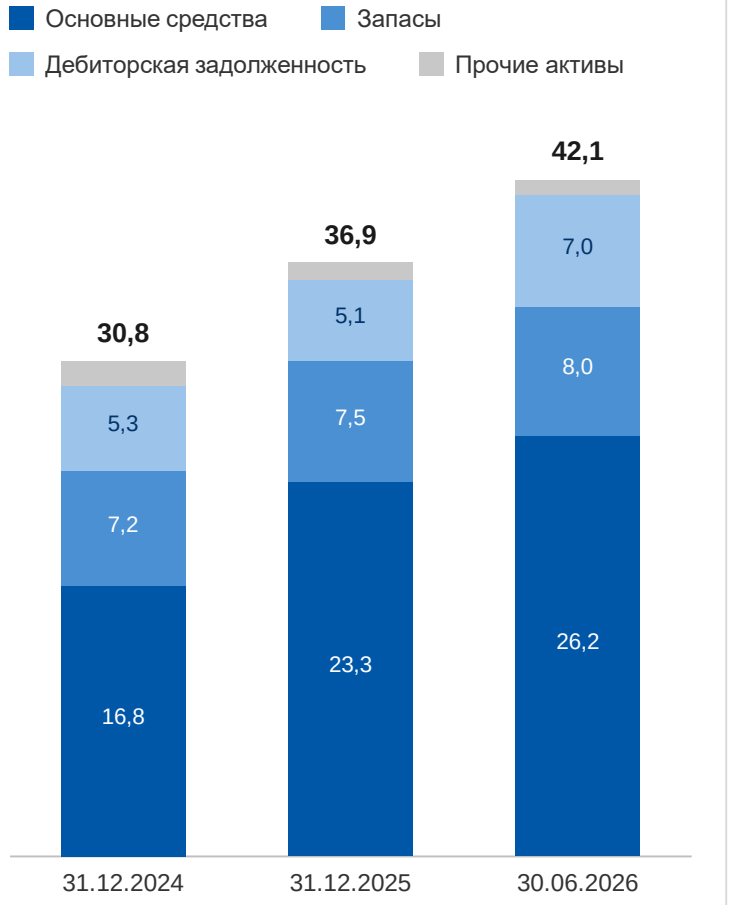
	2024	2025	1П2025	1П2026
Валовая прибыль	5,3	8,4	3,6	3,5
Операционная прибыль	4,6	7,2	3,4	2,7
Процентные расходы	2,7	3,5	1,7	1,9
Чистая прибыль	0,9	2,7	1,1	0,8
EBITDA / проценты	**2,4x**	**2,8x**	**2,3x**	**2,8x**

Рост рентабельности обеспечен смещением выручки к аренде и сервису и контролем над затратами

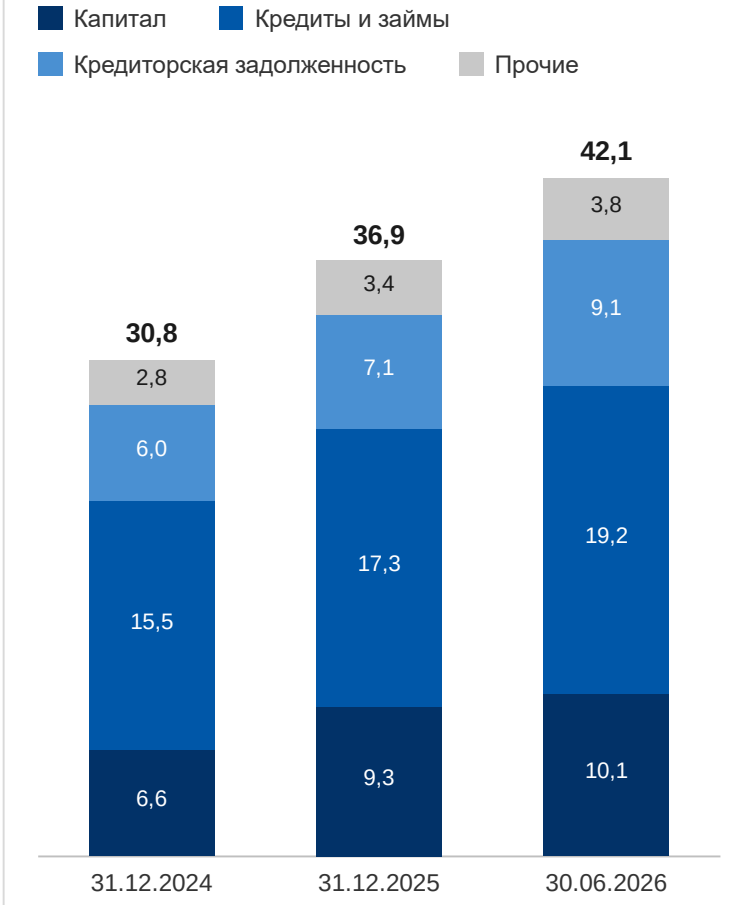
Источник: консолидированная отчетность Группы по МСФО. EBITDA – скорректированный показатель (до результата от выбытия основных средств и курсовых разниц), LTM – за 12 месяцев до 30.06.2026. CAGR – среднегодовой темп роста за 2022–2025 гг.

Собственный капитал вырос на 53% с начала 2025 г.

Активы, млрд руб.



Капитал и обязательства, млрд руб.



24%
доля собственного капитала в активах на 30.06.2026

24,7 млрд руб.
остаточная стоимость машин и оборудования, преимущественно арендного парка

96%
основных средств свободны от залога у банков и прав лизингодателей

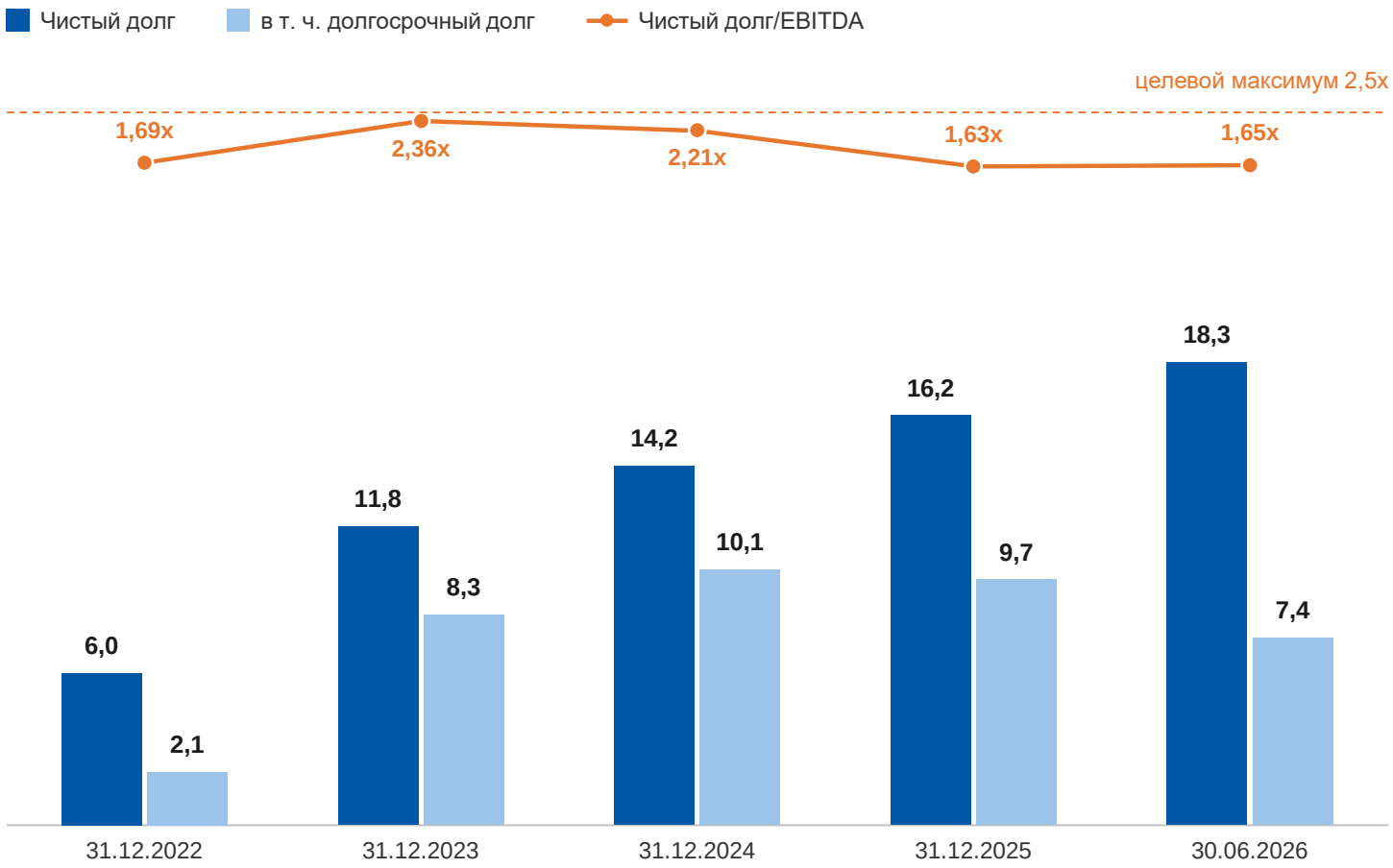
6,6 млрд руб.
торговая дебиторская задолженность, просроченной задолженности нет

Источник: консолидированная отчетность Группы по МСФО. Прочие активы – денежные средства и прочие активы. Прочие обязательства – отложенные налоговые обязательства, обязательства по аренде и налогам

01	**Резюме** Ключевые показатели и факторы инвестиционной привлекательности	с. 4
02	**Обзор бизнеса** Клиенты, история, производство, бизнес-модель и арендный портфель	с. 6
03	**Рынок** Рынок УЭЦН, бурения и нефтесервисных услуг в России	с. 13
04	**Финансовые результаты** Выручка, EBITDA и баланс Группы по МСФО	с. 16
05	**Кредитный профиль** Долговая нагрузка, структура долга, рейтинги, облигации и стратегия	с. 20
06	**Приложение** Глоссарий сокращений	с. 26

Долговая нагрузка ниже целевого уровня на все отчетные даты

Чистый долг и чистый долг/EBITDA, млрд руб. и x



Финансовая политика

- Стратегия до 2028 г. ограничивает долговую нагрузку уровнем не более 2,5x чистый долг/EBITDA
- Все ковенанты по кредитным договорам выполнены на 31.12.2025 и 30.06.2026
- Долг привлечен только в рублях
- Группа ведет работу по замещению краткосрочного финансирования долгосрочным
- EBITDA LTM покрывает процентные расходы в 3 раза

Источник: консолидированная отчетность Группы по МСФО, проспект ценных бумаг. Чистый долг = кредиты и займы – денежные средства; на 30.06.2026 – к EBITDA за 12 месяцев

Долг диверсифицирован по срочности, ставкам и инструментам

Структура долга на 30.06.2026, всего 19,2 млрд руб.

Краткосрочный	**61%**
Долгосрочный	**39%**

Плавающая	**52%**
Фиксированная	**45%**
Лизинг	**3%**

Облигации и ЦФА	**54%**
Банковские кредиты	**40%**
Возвратный лизинг	**3%**
Прочие займы	**3%**

Рост доли краткосрочного долга с 44% на 31.12.2025 связан в основном с переводом в краткосрочную часть облигаций с погашением до июня 2027 г.

Кредиторы, млрд руб.

Целевые займы Фонда развития промышленности привлечены под 1% годовых

Источник: консолидированная отчетность Группы по МСФО за 6 месяцев 2026 г. Сумма основного долга и начисленных процентов на 30.06.2026. Прочие займы – займы ФРП и участников

Уровень кредитных рейтингов вырос с BBB+ в 2021 г. до A в 2025 г.

НКР

A.ru

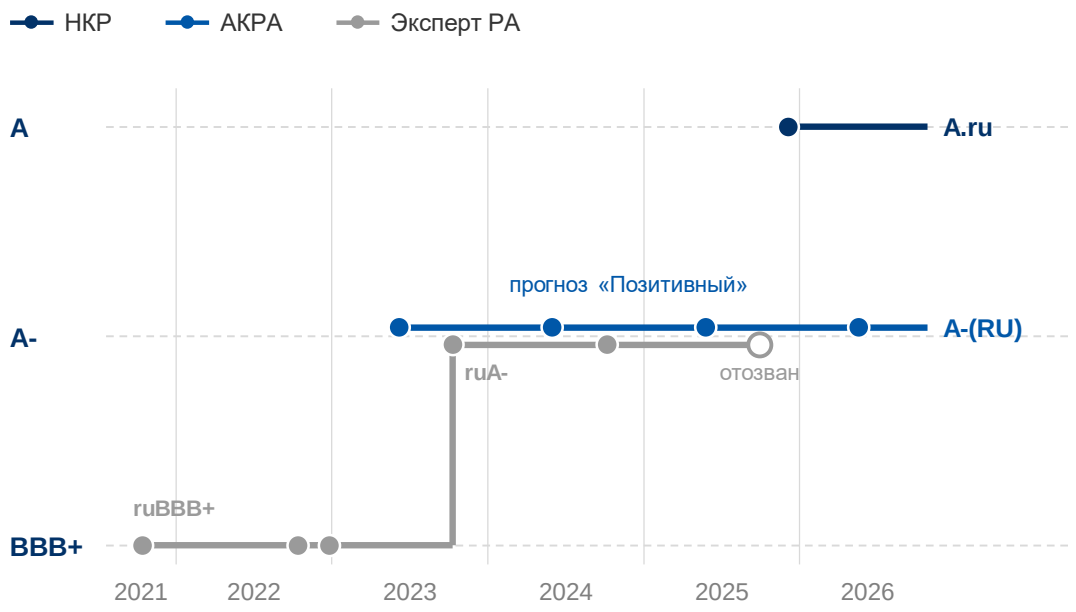
прогноз «Стабильный»
присвоен 05.12.2025

АКРА

A-(RU)

прогноз «Стабильный»
подтвержден 19.05.2026

Рейтинги Компании с 2021 г.



История рейтинговых действий

Дата	Агентство	Рейтинг	Прогноз	Рейтинговое действие
15.10.2021	Эксперт РА	ruBBB+	Стабильный	Присвоение
08.06.2023	АКРА	A-(RU)	Стабильный	Присвоение
11.10.2023	Эксперт РА	ruA-	Стабильный	Повышение
31.05.2024	АКРА	A-(RU)	Позитивный	Изменение прогноза
07.10.2024	Эксперт РА	ruA-	Стабильный	Подтверждение
26.05.2025	АКРА	A-(RU)	Стабильный	Подтверждение
30.09.2025	Эксперт РА	–	–	Отзыв в связи с окончанием договора
05.12.2025	НКР	A.ru	Стабильный	Присвоение
19.05.2026	АКРА	A-(RU)	Стабильный	Подтверждение

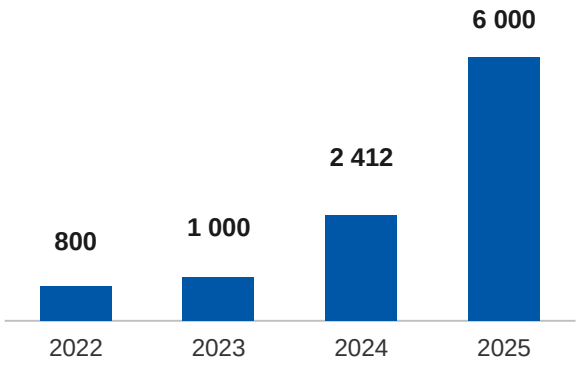
Источник: данные Компании, проспект ценных бумаг, сайты НКР, АКРА и «Эксперт РА». Рейтинги по национальной шкале для Российской Федерации

Публичный долговой рынок с 2022 г.: 11 выпусков облигаций в обращении

Облигации в обращении: номинал 1 000 руб., ПАО Московская Биржа

Серия	Дата размещения	Дата погашения	Объем выпуска, млн руб.	В обращении[1], млн руб.	Ставка купона	Купонный период	Тип купона
БО-01	08.11.2022	02.11.2027	800	608	17,50%	182 дня	фиксированный
БО-02	15.08.2023	08.08.2028	1 000	708	17,50%	182 дня	фиксированный
БО-03	22.03.2024	07.03.2027	662	595	18,10%	30 дней	фиксированный
001P-01	26.12.2024	16.12.2026	600	600	КС + 6,5%	30 дней	плавающий
001P-02	26.12.2024	16.12.2026	1 150	1 150	27,50%	30 дней	фиксированный
001P-03	21.02.2025	19.02.2027	700	700	КС + 5,5%	30 дней	плавающий
001P-04	21.02.2025	19.02.2027	1 100	1 100	24,25%	30 дней	фиксированный
001P-05	18.04.2025	08.04.2027	400	400	23,25%	30 дней	фиксированный
001P-06	18.04.2025	08.04.2027	1 000	1 000	КС + 4,5%	30 дней	плавающий
001P-07	02.07.2025	22.06.2027	1 300	1 300	20,25%	30 дней	фиксированный
001P-08	03.09.2025	24.08.2027	1 500	1 500	17,00%	30 дней	фиксированный
Итого			**10 212**	**9 661**			

Размещения по годам, млн руб.



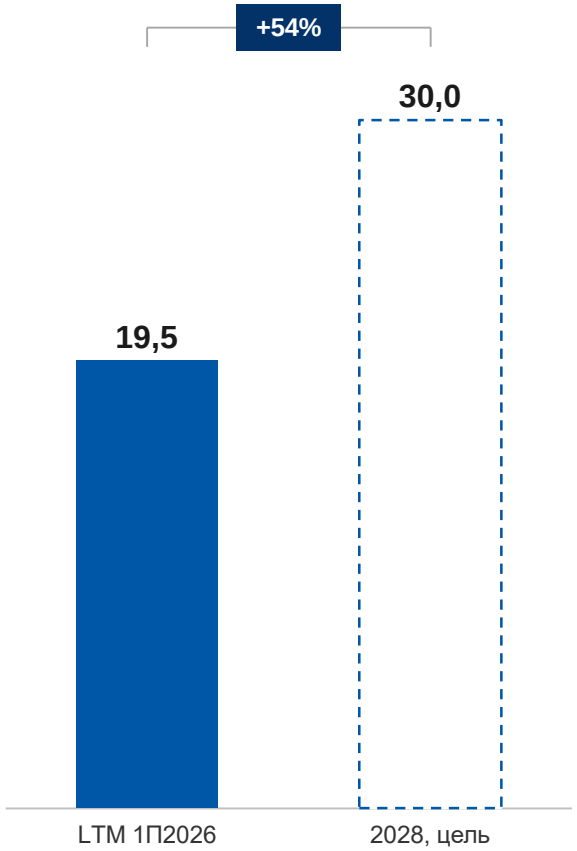
3 оферты

пройдены по выпускам:
БО-01 – ноябрь 2025 г.
БО-03 – март 2026 г.
БО-02 – август 2026 г.

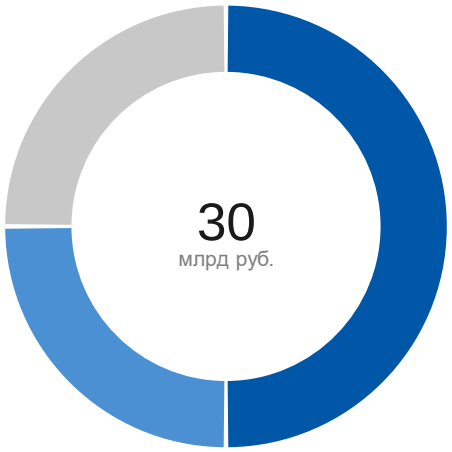
[1] По номиналу с учетом выкупа по офертам (БО-01 – 192,4 тыс. шт.; БО-03 – 221,1 тыс. шт., из них 154,5 тыс. шт. размещены повторно; БО-02 – 292,0 тыс. шт.); расчет по данным отчетности. По остальным выпускам – на 30.06.2026.
КС – ключевая ставка Банка России. Источник: данные Компании, консолидированная отчетность Группы по МСФО за 6 месяцев 2026 г.

Стратегия до 2028 года: рост за счет аренды и сервиса

Выручка, млрд руб.



Целевая структура выручки в 2028 г.



Аренда	**50%**
Сервис	**25%**
Продажа	**25%**

Экспорт – около 10% выручки

Стратегические цели

1. Рост доли контрактов с арендной и сервисной составляющей, обеспечивающих стабильную долгосрочную выручку
2. Удержание позиций в числе лидеров по доле рынка и качеству продукции и сервиса
3. Расширение географии экспорта продукции и услуг
4. Текущих мощностей достаточно для исполнения портфеля контрактов: строительство новых производств в ближайшие 3 года не планируется

Источник: проспект ценных бумаг (утвержден 11.12.2025), стратегия развития Группы до 2028 г.; реалистичный сценарий. Факт – консолидированная отчетность Группы по МСФО

Глоссарий: сокращения, используемые в презентации

Сокращение	Расшифровка
1П	первое полугодие (1П2026 – шесть месяцев 2026 г.)
АБ	акционерный банк
АКРА	АО «Аналитическое Кредитное Рейтинговое Агентство»
АППГ	аналогичный период прошлого года
БО	биржевые облигации
ВБРР	АО «Всероссийский банк развития регионов»
г/г	год к году: изменение к аналогичному периоду прошлого года
КС	ключевая ставка Банка России
МСФО	Международные стандарты финансовой отчетности
НК	нефтяная компания
НКР	ООО «Национальные Кредитные Рейтинги»
НКТ	насосно-компрессорные трубы
П	прогноз (2026П – прогноз на 2026 г.)
ПЭД	погружной электродвигатель

Сокращение	Расшифровка
РГУ	Российский государственный университет (РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина)
СНГ	Содружество Независимых Государств
УЭЦН	установка погружного электроцентробежного насоса
ФРП	Фонд развития промышленности
ФСГС	Федеральная служба государственной статистики
ФТС	Федеральная таможенная служба
ЦФА	цифровые финансовые активы
ЧД	чистый долг: кредиты и займы за вычетом денежных средств
ЭЦН	электроцентробежный насос
CAGR	среднегодовой темп роста (Compound Annual Growth Rate)
EBITDA	прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации; в презентации – скорректированный показатель
ISO	Международная организация по стандартизации; ISO 9001, 14001 и 45001 – стандарты систем менеджмента
LTM	последние 12 месяцев (Last Twelve Months)

NTLIFT

Спасибо за внимание

ООО «Новые технологии»

Раскрытие информации: e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38570